

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

TACORE, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.tacore.es</p>		<p>FECHA DE CREACIÓN: 1982</p> <p>ACTIVIDAD: Diseño a medida, fabricación e instalación de maquinaria y líneas de procesado de alimentos, especialmente en el sector de las conservas de pescado, aunque con presencia en otros sectores,</p> <p>PLANTILLA FIJA: 30 empleados.</p> <p>FACTURACIÓN MEDIA: 3M€</p>	
<p>Perrón, 12 - Rubianes 36619 VILAGARCÍA DE AROUSA Pontevedra - España</p>			
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN	
<p>Ana Varela Diéguez</p>  <p>avarela@tacore.es</p> <p>986565139</p>	<p>Apertura de mercado para exportación de nuestros productos y servicios en Filipinas a corto plazo (2 años) para a continuación ampliar mercado a Tailandia, principal procesador mundial de conservas de atún.</p>	<p>Llevaremos a cabo el proyecto con fondos propios.</p>	

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

FIABLONE S.L. (CALABIZO)	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.calabizo.com	FIABLONE S.L. es una start-up dedicada a la elaboración de productos alimenticios vegetarianos, concretamente chorizos de calabaza. Embutido vegetal fabricado bajo patente con sabor, aspecto, textura y olor de chorizo tradicional, apto para veganos, vegetarianos, celíacos, hipercolesterémicos...	
Rúa Madanela, 15 – Nave 6C Parque Empresarial Porto de Molle 36350 Nigrán (PO) España		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
	Ventas en Alemania y Francia. Con el mismo modelo de distribución que actualmente.	
edurne.sendra@calabizo.com 00 34 629 78 23 03		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

ARIAS INFRAESTRUCTURAS S.A	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.ariasinfraestructuras.com	<p>Arias Infraestructuras es, desde sus inicios en 1955, un referente en el sector de la construcción, tanto en obra civil como en edificación. Su sede social se encuentra en la Ciudad de A Coruña y su cartera de clientes, tanto privados como públicos, ha evolucionado desde el ámbito local y regional hasta el nacional e internacional</p>	
<p>Paseo de Ronda 24, 15011 A Coruña, España</p>		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Fátima Santalla</p> 	<p>LATINOAMÉRICA</p>	<p>AVALES PARA CONTRATOS DE OBRAS</p>
<p>fsantalla@ariasinfraestructuras.com</p> <p>+34 660 20 13 62</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

HERMANOS ALFARO, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.halfaro.com</p>		<p>Desde su creación en 1980, Hermanos Alfaro ha ido evolucionando paso a paso hasta convertirse en una empresa de reconocido prestigio tanto a nivel nacional como internacional en el mecanizado de piezas de precisión así como en el mecanizado in situ.</p> <p>Esto nos permite ser proveedores oficiales de empresas tan importantes como: PSA Peugeot-Citroën, Navantia y Vestas entre otras.</p>	
<p>Camino Romeu, 45. 36213 Vigo (Pontevedra), España</p>		<p>Ofrecemos al cliente una gestión global de su producto, desde el asesoramiento técnico en su diseño hasta la entrega del producto terminado.</p>	
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN	
<p>Francisco Barros Cordo International Trade Department</p>  <p>comex@halfaro.com 0034 608 419 571</p>		<p>Tras realizar nuestro análisis consideramos que Reino Unido y Holanda son los dos destinos de exportación más favorables para nosotros, seguidos muy de cerca por Alemania. Nos centraremos en la exportación del servicio especializado de mecanizado in situ para la industria naval de estos mercados.</p> <p>Financiamos nuestra estrategia internacional con fondos propios.</p>	

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

IDAWEN SPORTS, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.proyectopia.es		<p>Diseño e instalación de viviendas unifamiliares a medida y ecoeficientes, exportables en forma de kit para su montaje sin medios auxiliares a partir de componentes metálicos de alta tecnología.</p>	
<p>Campo da torre 17 36002 Pontevedra</p>			
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN	
<p>Patricia Liñares Méndez</p>  patricialinares@proyectopia.es <p>650 938 938</p>		<p>Nuestros mercados prioritarios son Francia y Panamá/LATAM, que abordaremos en colaboración con nuestro proveedor principal, Extrugasa, promocionándonos a través de la participación en ferias con stand propio.</p>	

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

DEPÓSITOS COBALLES S.L	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.depositoscoballes.com	<p>Depósitos Coballes pertenece al sector de climatización-HVAC. Fabrican acumuladores de A.C.S en acero inoxidable desde 50 hasta 5.000 litros.</p> <p>Son una empresa dinámica e innovadora en sistemas de ACS gracias a su amplio conocimiento técnico y experiencia (de más de 30 años en el sector) que aplican en cada proyecto y en cada nuevo desarrollo de productos adaptados a nuevas energías y necesidades del consumidor.</p>	
<p>Polígono Industrial O Viso A Cunchada - CP 36770 - O Rosal Pontevedra - España</p>		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Nagore Lluvia Beitia</p> 	<p>En el mercado nacional son líderes en proyectos para el sector contract. Deciden internacionalizarse a nivel global ya que este tipo de proyectos/ clientes con los que trabajan son transversales para cualquier parte del mundo. La captación de los clientes será a través de la presencia en ferias internacionales, ya que es el medio más eficaz para la identificación de los mismos en este sector.</p>	<p>80.000€ para la asistencia a ferias</p>
<p>gestion@depositoscoballes.com 675 800 434</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

FRORE DE CARME, S.L. (ELADIO PIÑEIRO)	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.eladiopineiro.es</p>	<p>Bodega de la D.O. Rías Baixas que elabora exclusivamente vinos premium, buscando las excelencias y la longevidad de la variedad albariño, al estilo de los grandes blancos centroeuropeos partiendo de una viticultura biodinámica, y una crianza prolongada sobre lías de diferentes añadas buscando un albariño ancestral.</p>	
<p>Rúa Sobran, 38, 36611 Vilagarcía de Arousa, Pontevedra</p>		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Eladio Piñeiro</p> <p>Daniel Corrada</p>	<p>Hemos creado un producto específico para exportación: La Ola, partiendo de las características de elaboración singulares que nos diferencian, a un precio competitivo, y en homenaje a la primera botella azul en el mercado español, obra de Eladio Piñeiro.</p>	
<p>eladiopineiro@froredecarme.es</p> <p>986501218</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

FUNDICIONES REY, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.fundicionesrey.com</p>		<p>Fundición Gallega de metales férricos y no férricos, que fabrica y comercializa todo tipo de piezas bajo plano o modelo en hierros, aluminios, aceros y bronces, para todo tipo de industria.</p> <p>Fundición atípica, debido a la posibilidad de fundir 4 materiales distintos, desde 50 kg hasta 12 Ton. Además, se funden piezas para todo tipo de industria, incluso piezas únicas (una sola unidad), por lo que tras 74 años de historia, nuestra experiencia y estándares de calidad, son un referente a nivel nacional.</p>	
<p>Polig. Ind. de Rubians – ANDE Apdo. de Correos, 93 36619 VILAGARCIA DE AROUSA (Pontevedra)</p>			
REPRESENTANTE		PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
 <p>export@fundicionesrey.com</p> <p>671 68 23 33</p>		<p>PLAN DE INTERNACIONALIZACION 2018/2021</p>	<p>NO</p>

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

ENXENDRA TECHNOLOGIES, S.L.	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>http://www.docuten.com</p> <p>Copérnico 3, 2ª planta, local A3, 15008 A Coruña</p> <p>Retamar, 11, 28043 Madrid</p> <p>Edificio Ecourban, Carrer Almogàvers, 119, 08018 Barcelona</p>	<p>“Hacemos más eficientes a las empresas ayudando a digitalizar y optimizar sus procesos administrativos y comerciales.</p> <p>Intercambio de documentos electrónicos: facturas electrónicas, contratos... apoyándonos en la certificación electrónica.</p>	
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
 <p>brais.mendez@enxendra.com / 658 96 67 67</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Replicar lo hecho en España a nivel de Europa: • Facturación a público obligatoria en 2015. • Suministro Inmediato de Información (SII) del IVA en julio del 2017. • Grandes proyectos de firma digital. 	<p>--</p>

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

GLOBAL AND ECOFRIENDLY NATURAL EXTRACTS, S.L. (GLECEX)	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.glecex.com</p>	<p>Glecex es una start-up de biotecnología que ofrece sus servicios principalmente a las empresas de los sectores de la alimentación y cosmética, que pretendan desarrollar formulaciones funcionales. Para ello disponemos de conocimiento que abarca desde la capacidad de desarrollo de ingredientes activos, experiencia en formulación y un moderno laboratorio para evaluar las propiedades de ingredientes y/o productos.</p>	
<p>Avd. Edificio CEI, Parque Tecnológico De, 32900 San Cibrao das Viñas, Ourense</p>		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
	<p>Actualmente ofrecemos unos servicios altamente competitivos en el territorio nacional y debido a que para realizarlos tan sólo se necesitan en la mayoría de los casos de unos pocos miligramos de muestras, consideramos que con facilidad se podrían extender a nivel europeo.</p>	<p>Actualmente tenemos todo el equipamiento preciso y ya tenemos en marcha los servicios desarrollados durante los últimos años.</p> <p>Un aporte de financiación externa nos permitiría la contratación de un comercial que acelere nuestra expansión.</p>
<p>glecex@glecex.com</p> <p>988387405 / 690674845</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

M INTERNATIONAL AUDIOVISUAL, S.L.	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
	<p>M International es una empresa joven (4 años) creada en el 2014 dedicada a la producción audiovisual ,creación de contenidos culturales y turístico para televisiones, plataformas y empresas donde creamos e innovamos. Hemos creado la primera plataforma transmedia llamada Musigalité y hemos apostado por la coproducción entre dos TVuna regional y otra nacional la CRTVG y la RTP con la serie documental “Camiños de Irmandade” donde se alcanzaron los dos millones de impactos.</p> <p>Nuestros principales clientes son las televisiones regionales , nacionales y empresas privadas.</p>	
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Mónica Hidalgo</p> <p>Mercedes García -Nieto</p>	<p>Queremos llevar a cabo la internacionalización de nuevos formatos TV a otros países como la nueva Transmedia “Sabores do Camiño”</p> <p>Los países son Japón, México y Singapur.</p> <p>Sabores do Camiño es una serie de 13 capítulos de 30 minutos donde haremos un recorrido por las diferentes rutas del Camino de Santiago teniendo como un hilo conductor a un extranjero que irá descubriendo el camino y su gastronomía.</p>	<p>La inversión inicial es de 50.000€ buscamos una financiación del 75%</p> <p>25% Fondos propios de la empresa</p> <p>50% Hemos optado por pedir ayudas al Ixex Next, Foexga Iga y clientes</p> <p>Buscamos financiación de inversores para el otro 25%</p>
<p>m.international.communication@gmail.com</p> <p>+34667748620</p> <p>+34647724220</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

FRIGORÍFICOS ROSA DE LOS VIENTOS, S.L.	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA			
 <p>www.rosadelosvientos.es</p>	<p>Frigoríficos Rosa de los Vientos se dedica a la elaboración de productos frescos y congelados, poniendo especial atención a la calidad a lo largo de todo el proceso, contando con los certificados de Pesca de Rías y Galicia Calidade entre otros.</p> <p>Cuentan con una larga trayectoria profesional en el sector y su sede, situada en el Puerto de Marín, dispone de unas modernas instalaciones con la tecnología más avanzada en producción, elaboración y congelación. En su continuo crecimiento, disponen de cámaras frigoríficas para alquilar frío, cocedero de cefalópodos y túneles de congelación, todo ello equipado con la más moderna tecnología.</p> <p>Una de sus marcas más reconocidas es <i>O Pulpeiro</i>.</p>			
<p>Puerto Pesquero de Marín, 36900, Marín (Pontevedra)</p>	<th>PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN</th> <th>NECESIDADES DE FINANCIACIÓN</th>		PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Pilar Otero González</p> 	<p>El proyecto de internacionalización está orientado a la mejora de la exportación en el mercado europeo, además de mantener las relaciones comerciales con USA.</p> <p>Posibilidad de líneas de negocio interesantes con el agua del pulpo cocido, así como con la utilización de su red de acceso a productos pesqueros de muchos países para poder conseguir cubrir demandas específicas.</p>			
<p>pilar@rosadelosvientos.es</p> <p>652 23 10 25</p>				

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

GESTIÓN DEL VALOR Y SOLUCIONES, S.L.	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA			
 www.gvsoluciones.com	<p>Diseño y fabricación de equipos compactos, modulares, premontados en contenedor y transportables a nivel internacional para solucionar los problemas en el ciclo integral del agua, principalmente de las industrias (depuración, reutilización y potabilización)</p>			
<p>Polígono Industrial de Cobas, Parcela 28, CP - 15863, Negreira, A Coruña.</p>	<th data-bbox="592 1106 1082 1301">PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN</th> <th data-bbox="1086 1106 1505 1301">NECESIDADES DE FINANCIACIÓN</th>		PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Gonzalo Varela Reiriz Director</p> 	<p>Búsqueda de partners-distribuidores-instaladores de nuestros equipos a nivel mundial</p>	<p>Ampliación de la fábrica</p>		
<p>info@gvsoluciones.com 981 802 908</p>				

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

RESINAS CASTRO, S.L. (CASTRO COMPOSITES)	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.castrocomposites.com	<p>CASTRO COMPOSITES es una empresa del Grupo Resinas Castro dedicada a la fabricación y comercialización de todo tipo de productos relacionados con el sector de los composites (materiales compuestos) desde hace más de 40 años.</p> <p>Desde nuestros inicios hemos tenido como objetivo cubrir de forma integral las necesidades presentes y futuras de nuestros clientes en el campo de los composites, haciendo especial hincapié en el asesoramiento técnico permanente. Ponemos especial empeño en la mejora continua de nuestros cursos de formación para ayudar a nuestros clientes en la mejora de la capacitación técnica de sus empleados.</p>	
<p>Polígono Industrial A Granxa, 3ª Paralela Parcela, Rúa C Cies, 190, 36400 O Porriño, PO</p>		
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Christian Ramirez Digital Marketing Manager</p> 	<p>Nuestro plan de internacionalización busca aumentar nuestras ventas online en Europa y Asia; incrementar presencia física en Latinoamérica, especialmente Perú a través de un distribuidor, para fomentar la parte on-line; e incorporar nuevos alumnos a los cursos de formación para apoyar nuestra expansión internacional en Asia y LATAM.</p>	
<p>mkt@castrocomposites.com 649 29 89 23</p>		

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

DROGAS VIGO S.L		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 <p>www.drovi.es</p>		<p>DROVI es un grupo empresarial con 60 años de experiencia en el sector químico en el oeste de la península ibérica cuya actividad es la distribución química, la formulación de diluyentes y mezclas y los servicios logísticos y outsourcing.</p>	
<p>Carretera a Salceda, 23 36418 Porriño. España.</p>			
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN	
<p>Mario Gordinho</p> 	<p>Drovi se encuentra en el top 100 de distribuidores químicos de Europa. Su objetivo está en entrar en el top 50 en 5 años, por lo que necesitan triplicar la facturación y entrar en nuevos mercados.</p> <p>Su estrategia de internacionalización pasa por ir de la mano de uno de sus clientes principales clientes, Citroen, que acaba de abrir una planta en Marruecos, la cual suministrarán a través de un partner local. Esto le abrirá la puerta a otras industrias donde tienen ventaja competitiva como la textil y alimentaria en Marruecos y resto de África.</p>		
<p>mario.gordinho@drovi.com</p> <p>626 754 342</p>			

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

SIEL VIGO, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.sielvigo.es		EMPRESA DE INFRAESTRUCTURAS ELECTRICAS, ESPECIALIZADA EN ILUMINACIÓN PUBLICA EFICIENTE (AUTOPISTAS, TUNELES, PUENTES)	
Avda. de Peinador, 9 (Interior) PUXEIROS 36416 - MOS			
REPRESENTANTE	PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN	
Rubén Galiñanes 	DESEMBARCO EN REPUBLICA DOMINICANA MEDIANTE EL DISEÑO, SUMINISTRO E ILUMINACION DE AUTOVIA	A DEFINIR	
ruben@sielvigo.es 670516142			

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

RESETEAGESTIÓN RESPONSABLE, S.L.	DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA			
 <p>www.resetea.es</p>	<p>Producimos y comercializamos productos innovadores y creativos basados en la economía circular. Productos en los que los residuos se convierten en materias primas.</p> <p>Reduce, reutiliza, recicla....Resetea</p>			
<p>C/ Islas Estelas 8 36350 Nigrán (Pontevedra)</p>	<th data-bbox="587 1126 1082 1328">PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN</th> <th data-bbox="1082 1126 1511 1328">NECESIDADES DE FINANCIACIÓN</th>		PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
<p>Iñaki Mielgo de Luque</p> 	<p>Con Europa como objetivo general, buscamos generar y mantener nuestra presencia offline en las tiendas más fuertes de cada país europeo.</p> <p>Póliza de crédito 60.000 €</p>			
<p>ignacio@resetea.es 696273716</p>				

FICHA PRESENTACIÓN FORO DE INVERSORES

IDAWEN SPORTS, S.L.		DESCRIPCIÓN DE LA EMPRESA	
 www.idawen.com		Diseño y fabricación de textil, bolsería y complementos deportivos, especialmente para todo los materiales relativos al deporte del pádel. Llevamos a cabo nuestra producción internamente, utilizando tecnologías de estampación digital. Nuestros productos están orientados a un segmento de cliente alto.	
C/ Illas Estelas 48 36350 Nigrán (Pontevedra)			
REPRESENTANTE		PROYECTO DE INTERNACIONALIZACIÓN	NECESIDADES DE FINANCIACIÓN
Carlos Martínez Barcia CEO y Co-Fundador 		Trabajar a fondo el mercado USA, fundamentalmente la costa oeste que es donde ya contamos con algún punto de venta y demanda online de nuestros productos. México y la Unión Europea serán nuestros siguientes pasos. En cuanto al canal de distribución estamos trabajando en un desarrollo tecnológico pionero que permitirá avanzar en la omnicanalidad, fusionando realmente el mercado online y el offline.	
cbarcia@idawen.com 627 900 463			

VIAEXTERIOR



Consorcio Zona Franca de Vigo | Área Portuaria de Bouzas, s/n - 36208 Vigo (España)
viaexterior@zonafrancavigo.com | Tel. + 34 986 269 700 - Fax + 34 986 269 730